

Planisware renforce son écosystème de partenaires pour soutenir sa prochaine phase de croissance

- Une nouvelle stratégie mondiale de partenariats pour accompagner la prochaine phase de croissance de Planisware, avec une organisation dédiée et plus de 25 partenaires déjà intégrés
- Un écosystème renforcé, associant cabinets de conseil internationaux et partenaires certifiés, pour accompagner des programmes de transformation clients de plus en plus complexes
- Un modèle de partenariat conçu pour renforcer les capacités de déploiement de Planisware, étendre sa couverture géographique et approfondir son expertise sectorielle

Paris, France, le 19 octobre 2026 - Planisware, un leader dans le domaine des plateformes SaaS B2B basées sur l'IA pour le secteur en forte croissance de la *Project Economy* (« l'Economie de Projet »), annonce aujourd'hui une évolution majeure de sa stratégie mondiale de partenariats, comprenant la création d'une organisation dédiée et le lancement de nouveaux programmes de partenariats. Avec plus de 25 partenaires déjà intégrés, cette initiative vise à accroître les capacités de mise en œuvre, la couverture géographique et l'expertise sectorielle de Planisware afin d'accompagner sa prochaine phase de sa croissance.

Alors que les organisations du monde entier continuent d'investir dans des initiatives de transformation couvrant la recherche et développement, l'innovation produit, l'ingénierie, les infrastructures, le Capital Project Management et les portefeuilles numériques, Planisware a régulièrement renforcé ses équipes et sa présence locale au cours des dernières années afin d'accompagner ses clients où qu'ils opèrent et quel que soit leur niveau de maturité en matière de gestion de projets.

Pour renforcer encore cette stratégie, Planisware s'est doté d'une organisation mondiale dédiée aux partenaires et a lancé une nouvelle génération de programmes visant à développer l'expertise technique, fonctionnelle et sectorielle au sein de son écosystème. En associant son savoir-faire à celui de cabinets de conseil de premier plan, d'intégrateurs tiers et de partenaires spécialisés, Planisware entend encore mieux répondre à la demande croissante de ses clients. Cette approche complète son modèle de relation directe avec ses clients, lui permettant d'accroître ses capacités d'implémentation tout en maintenant des relations étroites avec ses clients et en leur offrant l'accès à une expertise spécialisée et à un soutien local.

Loïc Sautour, Directeur Général de Planisware, a déclaré : « *Alors que nos clients continuent d'étendre leurs capacités de Strategic Portfolio Management à de nouvelles zones géographiques, fonctions et industries, le rôle de notre écosystème de partenaires devient de plus en plus déterminant. Notre ambition est claire : garantir à chaque organisation l'accès à l'expérience, aux services et au soutien local nécessaires pour tirer pleinement parti de son investissement dans Planisware. Nous avons déjà intégré plus de 25 partenaires d'implémentation dans nos nouveaux programmes, et des cabinets de conseil de premier plan travaillent à nos côtés pour accompagner nos clients au niveau régional.* »

Afin de garantir une qualité d'exécution homogène au sein de son écosystème en expansion, Planisware introduit également des programmes renforcés de formation, d'accréditation et de certification technique et fonctionnelle. Ces initiatives permettront aux partenaires de disposer de l'expertise nécessaire pour accompagner les clients tout au long de leurs projets de transformation, de la planification stratégique et de la mise en œuvre jusqu'à la conduite du changement et à la création de valeur à long terme.

Yves Humblot, Administrateur et cofondateur de Planisware, a ajouté : « *Nos clients attendent davantage qu'un logiciel. Ils recherchent des conseils d'experts, un accompagnement et un partenariat dans la durée. En investissant dans un écosystème plus solide, nous étendons notre présence à l'échelle mondiale tout en préservant ce qui a toujours distingué Planisware : la proximité avec nos clients, l'expertise métier et l'innovation continue.* »



Grâce à cet écosystème de partenaires élargi, Planisware entend associer son expertise logicielle spécialisée et sa proximité avec ses clients à l'envergure et aux capacités de cabinets de conseil internationaux et de partenaires d'implémentation certifiés, au service de la poursuite de son expansion internationale.

Prochain évènement

- 23 octobre 2026 : Publication du chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2026

Contact

Relations avec les investisseurs

Benoit d'Amécourt

benoit.damecourt@planisware.com

+33 6 75 51 41 47

Médias

Brunswick Group

Hugues Boëton / Tristan Roquet Montégon

planisware@brunswickgroup.com

+33 6 79 99 27 15 / +33 6 37 00 52 57

À propos de Planisware

Planisware est un leader dans le domaine des plateformes SaaS (*Software-as-a-Service*) B2B (*business-to-business*) basées sur l'IA pour le secteur en forte croissance de la *Project Economy* (« l'Economie de Projet »). La mission de Planisware est de fournir des solutions pour aider les organisations à transformer la façon dont elles conçoivent, planifient et délivrent leurs projets, portefeuilles de projets, programmes et produits.

Avec près de 900 collaborateurs répartis dans 20 bureaux, Planisware opère à grande échelle en servant environ 650 clients dans de nombreux secteurs et métiers dans plus de 35 pays à travers le monde. Planisware compte parmi ses clients des entreprises internationales de premier plan, des sociétés de taille intermédiaire et des entités du secteur public.

Planisware est coté sur le marché réglementé d'Euronext Paris (Compartiment A, code ISIN FR001400PFU4, sous le symbole « PLNW »).

Pour plus d'informations, rendez-vous sur le site <https://planisware.com/> et retrouvez Planisware sur [LinkedIn](#).